

VERTRIEB FACHBERATER OBST- UND WEINBAU (M/W/D)

Als junges, innovatives Unternehmen aus der Region Wien suchen wir zur Verstärkung unseres Teams einen motivierten Vertriebsprofi im Außendienst. Unser Team entwickelt und vertreibt effiziente, innovative und nachhaltige Bodenhilfsstoffe mit Anwendungsschwerpunkte im Gala-, Wald-, Gemüse-, Obst- und Weinbau, die Pflanzen bei Trockenheit unterstützen und die Effizienz der Wassernutzung im Pflanzenbau erhöhen.

IM UMFELD EINES DYNAMISCHEN START-UP UNTERNEHMENS BIETEN WIR DIR:

- ein Anstellungsverhältnis in Vollzeit
- Die Mitwirkung in einem jungen Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung und Entwicklungsmöglichkeiten
- Firmenwagen mit privater Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten mit Office- und Homeofficemöglichkeit
- Leistungsorientierte Entlohnung.

IN DIESEM UMFELD ERWARTEN DICH FOLGENDE VIELFÄLTIGE UND SPANNENDE AUFGABEN:

- europaweiter Vertrieb unserer Bodenhilfsstoffe
- Weiterentwicklung existierender und Aufbau neuer Vertriebsstrukturen
- fachliche und technische Kundenberatung mit Schwerpunkt in den Bereichen Bodenfruchtbarkeit, Bewässerungsmanagement und Anwendungstechnik
- Entwicklung neuer Lösungen in Zusammenarbeit mit Vertriebs- und Geschäftspartnern
- Planung, Betreuung und Auswertung von Gewächshaus- und Feldversuchen in Zusammenarbeit mit landwirtschaftlichen Betrieben, Forschungsinstitute und Universitäten
- Organisation von Fachseminaren, Feldtagen und technische Demonstrationen
- Fachbeiträge in Fachzeitschriften und Fachforen
- Mitwirkung bei der Produktentwicklung und der Weiterentwicklung der Anwendungstechnik
- Erstellung von Angeboten.

DU ZEICHNEST DICH AUS DURCH:

- eine abgeschlossene landwirtschaftliche Ausbildung mit Schwerpunkt im Obst- oder Weinbau (Universitäts- oder Fachhochschulabschluss oder ähnliches)
- Erfahrung aus der landwirtschaftlichen Praxis und mit dem Gebrauch von Maschinen für die Bodenbearbeitung, Düngung, Pflanzung und Saat.
- Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten
- Vertriebserfahrung mit dem landwirtschaftlichen Groß- und Landhandel
- sehr gute Teamfähigkeit, soziale Kompetenz, Kommunikationsfähigkeit, Organisationstalent und Kundenorientierung
- sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen wie z. B. Spanisch, Italienisch und Französisch sind von Vorteil
- Reisebereitschaft
- IT-Anwenderkenntnisse
- den Besitz eines Führerscheins der Klasse B.

BEWERBUNG UNTER:
bewerbung@greenlegacy.at